



Интервью заместителя генерального директора Игоря Севастьянова для информационного агентства Интерфакс к выставке АЙДЕКС-2015

Какие образцы вооружения и военной техники представит «Рособоронэкспорт» на IDEX 2015? Какое оружие сейчас наиболее востребовано в регионе?

Мы представляем здесь все ключевые экспортные образцы сухопутной, авиационной, военно-морской техники и средств ПВО – всего более 200 единиц. Впрочем, традиционно на IDEX акцент делается на сухопутную тематику. И в этом сегменте российская делегация покажет сразу два натуральных образца. Совместно с «Конструкторским бюро машиностроения» мы привезли самоходный противотанковый ракетный комплекс «Хризантема-С», а «Уралвагонзавод» – танк Т-90МС. Эти машины однозначно станут звездами выставки. Но если говорить в целом, то мы, конечно, ждем интереса к 155-мм самоходной артиллерийской установке «Мста-С» с автоматизированной системой управления наведением и огнем, боевым машинам пехоты БМП-3, оперативно-тактическому ракетному комплексу «Искандер-Э», РСЗО «Смерч» и «Град», инженерной технике, различному оружию ближнего боя, в том числе ПТРК «Корнет-ЭМ», специальным техническим средствам.

А если брать другие виды техники, какие еще образцы могут заинтересовать потенциальных заказчиков?

По авиации отмечу учебно-боевые самолеты Як-130 и боевые вертолеты Ми-35М и Ми-28НЭ. Из средств ПВО я бы выделил комплексы «Панцирь-С1», «Тор-М2Э» и «Бук-М2Э», а из военно-морской техники – патрульные и ракетные катера, а также дизель-электрические подводные лодки проекта 636. Это, конечно, такие основные вещи, которые я называю исходя из нашего анализа рынка и запросов партнеров. Но, как вы понимаете, в ходе международных выставок выявляются и новые потребности. Поэтому уверен, что к завершению салона этот список будет скорректирован.

Оказывает ли влияние на продвижение российской военной продукции ситуация с действиями так называемого Исламского государства Ирака и Леванта (ИГИЛ)?

Конечно, влияет. Обострение ситуации на Ближнем Востоке требует от государств региона комплексных мер, в том числе в отношении модернизации силовых структур. Тот же ИГИЛ насчитывает десятки тысяч боевиков, хорошо вооруженных и мотивированных. Наиболее ожесточенные боевые действия ведутся в городах, которые террористы превращают в настоящие крепости. Все это накладывает отпечаток на подготовку и оснащение войск. В такой ситуации нужны очень действенные средства, которые позволят не только решить поставленную задачу, но и сохранить жизни сотен солдат и офицеров. И такие средства у России есть. Многие из предлагаемых нами образцов созданы с учетом огромного и успешного опыта проведения контртеррористических операций. Причем у нас не только отличное соотношение по критерию «эффективность-стоимость». Некоторые из предлагаемых



«Рособоронэкспортом» образцов действительно уникальны. Взять, например, тяжелую огнеметную систему ТОС-1А с термобарическими боеприпасами. Наши партнеры в регионе проявляют к ней очень большой интерес. Как показал опыт ее применения, в том числе в Ираке, она идеально подходит при проведении локальных операций, когда необходимо точно уничтожить хорошо укрепившегося противника, а другими средствами это сделать проблематично. По своей эффективности ТОС-1А можно смело назвать тактическим чудо-оружием.

Известно, что ОАЭ в свое время приобрели крупную партию российских БМП-3. Заключались ли контракты на модернизацию ранее поставленных боевых машин. Выполнены ли они?

Мы подписали контракт на модернизацию БМП-3, он сейчас выполняется в соответствии с графиком. Когда мы завершили работы по модернизации первой машины, то были проведены серьезные испытания – техника отработала на пять с плюсом. После этого работы по контракту были продолжены. Уверен, что мы его успешно выполним.

Можно ли ожидать подписания новых контрактов на поставку в ОАЭ и другие страны региона ЗРПК «Панцирь-С1»?

Комплексы «Панцирь-С1» является одним из бестселлеров «Рособоронэкспорта». И важную роль в его экспорте успехе сыграла как раз успешная эксплуатация в вооруженных силах ОАЭ и высокая оценка военных специалистов. Совершенно естественно, что такой позитивный опыт не мог остаться незамеченным. Сейчас мы ведем переговоры по закупке данных комплексов с рядом стран региона, но какие-либо детали раскрывать пока рано.

Как вы оцениваете перспективы «Рособоронэкспорта» в Ираке и Египте?

На вооружении обеих стран находится значительное количество техники советского и российского производства. Египетские и иракские военные ценят ее за высокую эффективность и надежность, она отлично зарекомендовала себя в местных природно-климатических условиях. К сожалению, в определенный момент у нас по известным причинам произошло сокращение объемов сотрудничества, однако сегодня мы восстановили традиционно тесное взаимодействие с нашими партнерами. Укрепление вооруженных сил Египта и Ирака будет способствовать повышению уровня стабильности и безопасности в регионе в целом.

Как вы оцениваете перспективы развития военно-технического сотрудничества с Иорданией, когда могут быть подписаны контракты по модернизации ранее поставленных в эту страну двух военно-транспортных самолетов Ил-76МФ, а также российско-иорданских гранатометов «Нашшаб», выпускаемых в этой стране?

Вопрос модернизации Ил-76МФ находится в компетенции «Ильюшина». Что касается



гранатометов «Нашшаб», то сейчас идет согласование работ по совершенствованию некоторых элементов изделия. У нас хорошие перспективы дальнейшего развития этого проекта. В целом же хочу отметить, что круг тем в области ВТС с Иорданией гораздо шире упомянутых. Мы на регулярной основе обсуждаем многие перспективные проекты, однако какие-либо подробности я бы не хотел пока раскрывать.

Вы упомянули, что «Уралвагонзавод» представляет на выставке натурный образец танка Т-90МС. С чем это связано? Каковы перспективы поставок этих танков в страны региона?

Интерес к нему, несомненно, есть, и не только в этом регионе. Это новый продукт и, конечно, требуется определенное время для его продвижения. Но у нас нет сомнений в большом экспортном будущем Т-90МС, и мы рассчитываем, что его показ на IDEX будет этому способствовать. Как, кстати, в свое время это случилась с БМП-3. Демонстрация машины в Абу-Даби впоследствии привела к подписанию контрактов с рядом стран.

Когда, по Вашему мнению, на экспорт может быть предложена бронетехника на базе платформы «Армата»?

Данный вопрос пока не рассматривается. Об этом рано говорить. Сейчас мы активно продвигаем упомянутый Т-90МС, а также его старшего брата Т-90С. К последнему, к слову, по-прежнему сохраняется высокий интерес, и он полностью отвечает потребностям многих наших партнеров.

Но какие-то новинки вы готовите для международного рынка?

На самом деле они регулярно появляются. Зачастую случается так, что проходит глубокая модернизация, добавляется буква – взять тот же Т-90МС, или Корнет-ЭМ – и люди думают, что там что-то немного доработали и все. А это фактически новый образец, с принципиально новыми возможностями. Но, конечно, есть образцы, у которых не было предшественников. Например, в этом году «Рособоронэкспорт» начнет продвижение семейства армейских высокозащищенных автомобилей «Тайфун-К». Сейчас готовятся все необходимые информационные и рекламные материалы, прорабатывается маркетинговая политика. Производитель уже провел предварительные тесты на обстрел и подрыв машин с использованием манекенов, которые не зафиксировали превышение допустимого уровня нагрузки на человека и подтвердили высокую защищенность. Заложенные конструкторами характеристики также подтверждаются успешной опытной эксплуатацией автомобилей в Российской Армии. Кроме того, Министерство обороны России уже приступило к государственным испытаниям «Тайфун-К».

В страны региона поставлено большое количество так называемых «чувствительных» образцов вооружений – противотанковых ракетных комплексов «Корнет», «Фагот», «Метис», ПЗРК типа «Игла» и других. Решен ли вопрос о том, чтобы исключить попадание этих комплексов в третьи страны или в руки боевиков?



«Рособоронэкспорт» работает исключительно с официальными государственными структурами и в полном соответствии с международными обязательствами Российской Федерации. Конечным пользователем поставляемой нами продукции военного назначения являются силовые структуры государств, которые принимают ее на вооружение. Поэтому задача исключения возможности попадания поставленного оружия в руки боевиков лежит в компетенции официальных властей. Что касается передачи образцов в третьи страны, то это регламентируется контрактными документами.

У «Рособоронэкспорта» большой опыт организации совместной разработки и производства оружия, в том числе с Индией и другими странами. Каковы перспективы распространения этой практики в отношениях со странами Персидского залива?

Государства Персидского залива обладают развитой научно-технической базой, есть хорошие специалисты, соответствующие экономические возможности и главное – желание развивать собственную оборонную промышленность. Поэтому мы открыты для сотрудничества в этом направлении. Переговоры с некоторыми нашими партнерами уже ведутся.

Не сказываются ли антироссийские западные санкции на объемах поставок вооружения и военной техники, в том числе в страны Ближневосточного региона, Персидского залива, Северной Африки?

Статистика по темпам контрактации и портфелю заказов по региону свидетельствует об отсутствии отрицательного воздействия санкций на объем поставок. Мы видим понимание со стороны наших партнеров того, что санкции пытаются использовать в качестве инструмента неконкурентной борьбы. Скажу больше, решительность России в проведении независимой внешней политики является важным сигналом для многих государств. Мы не только продаем надежное российское оружие, но и сами являемся надежным партнером, который не будет использовать оборонные контракты в качестве политического рычага, и тем более следовать воле других государств. Это очень ценят наши партнеры.

Российские оружейники выполняли по обращениям арабских стран эксклюзивные заказы на производство уникальных образцов холодного и стрелкового оружия, например, золотых автоматов. Не стоят ли сегодня в повестке дня переговоров такие темы?

Подобные темы возникают регулярно. В частности, на таком подарочном формате специализируются предприятия Златоуста и Ижевска. В большинстве случаев речь идет об инкрустации различных образцов подарочного оружия по индивидуальным заказам.

<http://www.youtube.com/watch?v=>



РОСОБОРОНЭКСПОРТ
Акционерное Общество

Российская Федерация,
107076, г.Москва, ул Стромынка, 27,
АО «РОСОБОРОНЭКСПОРТ», Пресс-служба
Тел.: +7 (495) 534 61 83;
Факс: +7 (495) 534 61 53
www.roe.ru

