



Интервью Сергея Гореславского МИА Россия сегодня к форуму Армия-2016

Какое значение Рособоронэкспорт придает участию компании в Международном военно-техническом форуме "Армия-2016"? Будут ли на форуме проводиться переговоры и заключаться сделки с иностранными покупателями продукции военного назначения?

- "Армия-2016" служит отличной площадкой для демонстрации нашим действующим и потенциальным партнерам всех возможностей российского оборонно-промышленного комплекса. Наши специалисты провели большую работу по подготовке участия представителей иностранных государств в "Армии-2016". В ходе форума мы планируем провести переговоры с более чем 40 делегациями из стран Европы, Азии, Латинской Америки, Африки, а также СНГ. Этому моменту придаем очень большое значение как в плане реализации уже имеющихся проектов сотрудничества, так и активизации переговорного процесса и маркетинговой работы.

По понятным причинам о заключении каких-либо сделок по линии компании в рамках форума говорить пока слишком рано.

Расскажите, пожалуйста, о направлениях и формах взаимодействия Рособоронэкспорта с организатором форума "Армия-2016" Министерством обороны РФ. Планирует ли единственный российский оружейный спецэкспортер продавать за рубеж бывшие в эксплуатации вооружение и военную технику Минобороны России - каким странам, в каких объемах?

- Говоря о форуме, стоит отметить, что Рособоронэкспорт выступает его генеральным спонсором. Мы плотно взаимодействуем с Министерством обороны Российской Федерации во многих вопросах. В частности, планируем поднять тематику экспорта вооружения и военной техники из наличия российского военного ведомства, к примеру, самолетов типа МиГ-29.

"Рособоронэкспорт" сократил масштаб участия (численность делегаций) в европейских оружейных выставках. Какие демонстрационные площадки, к примеру, в Азии, Латинской Америке, Африке могут их при необходимости заменить? В каких выставках планирует участвовать "Рособоронэкспорт" до конца 2016 года и в 2017 году? Какие натурные образцы собираетесь показать?

- Отказ в последнее время от масштабного участия в некоторых европейских выставках и салонах вызван реакцией России на введение западными партнерами ограничений на сотрудничество с нашей страной. Тем не менее, мы всегда готовы к конструктивному диалогу и взаимовыгодному сотрудничеству с западными партнерами. Однако иногда выставочной деятельности компании мешает политический фактор. Например, в 2014 году при подготовке к участию в авиасалоне Фарнборо мы испытывали неудобства из-за сложностей при получении виз.



В планах "Рособоронэкспорта" на текущий и следующий год уже стоит участие в 22 международных выставках и салонах вооружения и военной техники. В 6-8 мероприятиях мы рассчитываем поучаствовать внепланово. Преимущественное большинство форумов, куда мы отправим свои делегации, пройдут в Азиатско-Тихоокеанском регионе. Там компания примет участие в 11 мероприятиях. Еще пять выставок пройдут на Ближнем Востоке и столько же – в Латинской Америке. Четыре раза мы представим свои экспозиции в Европе и странах СНГ. Масштабная выставочная деятельность будет продолжена и в России.

Натурные образцы российского вооружения и военной техники неизменно присутствуют на всех международных выставках, проходящих на территории нашей страны. Например, на "Армии-2016" иностранные партнеры увидят их не только в виде статических экспозиций, но и в динамике на полигонах. Также зарубежные гости выставки получают консультации высококвалифицированных российских специалистов-эксплуатантов вооружения и военной техники по техническим особенностям и вопросам боевого применения интересующих их образцов.

Целесообразность показа натурных экспонатов за рубежом определяется отдельно вместе с предприятиями-производителями и исходя из конъюнктуры рынка. Так, в настоящее время с Корпорацией "Иркут" нами прорабатывается вопрос о показе в 2017 году учебно-боевого самолета Як-130 в Уругвае, Бразилии, Боливии и Перу.

Каковы результаты военно-технического сотрудничества компании с зарубежными партнерами с начала 2016 года: насколько увеличился либо уменьшился портфель заказов, объем торговли?

С начала 2016 года "Рособоронэкспорт" взял хороший темп поставок по заключенным контрактам. На сегодня объем экспорта соответствует плановому заданию компании.

Как сказывается на экспорте продукции военного назначения практически полная остановка кооперации с предприятиями Украины?

- Последствия разрыва с предприятиями Украины кооперационных связей для Рособоронэкспорта и всей системы ВТС, конечно, имеет влияние на экспорт, но не критичное. Наши партнеры знают об этом. Российские производители, участвующие в реализации экспортных контрактов, в целом успешно решают вопросы импортозамещения. Ожидаем, что преодоление российским ОПК этого этапа своей модернизации вот-вот завершится.

Какое оружие, военная и специальная техника поставляются в настоящее время в Сирию? Какова судьба контрактов на поставку зенитной ракетной системы С-300, берегового противокорабельного ракетного комплекса "Бастион", самолетов Як-130 этой стране?

- На территории Сирии правительственные войска в настоящее время ведут активные



боевые действия по противодействию террористическим группировкам. Данное обстоятельство накладывает существенные ограничения на освещение в прессе вопросов поставки продукции военного назначения в эту страну.

Техническое обслуживание закупленных США российских вертолетов для Афганистана стало проблематичным из-за американских финансово-экономических санкций. Удалось ли получить одобрение США на обслуживание уже поставленных "Рособоронэкспортом" в Афганистан 63-х военно-транспортных вертолетов? Планируется ли заключение новых контрактов на поставку вертолетной техники РФ в Афганистан?

- 24 ноября 2015 года Соединённые Штаты отменили наложенные 2 сентября санкции в отношении "Рособоронэкспорта" по контрактам на техническое обслуживание вертолётов Ми-17 в Афганистане. Решение принято на два года, но при необходимости может быть продлено американской стороной.

Наша компания в координации с ФCBTC России и "Вертолетами России" ведет активную проработку вопроса технического обслуживания "афганских вертолетов". В частности, на сегодня мы подписали первый контракт с чешским предприятием "ЛОМ Прага" на техническое освидетельствование первых 4 вертолетов.

В свою очередь "Рособоронэкспорт" готов рассмотреть обращения иностранных заказчиков на поставки дополнительных партий вертолетов для Афганистана.

Сколько всего комплексов С-300 будет поставлено Ирану? Существуют ли планы продажи этому государству наступательных вооружений и технологий их производства после отмены соответствующих санкций Совета Безопасности ООН?

- В области военно-технического сотрудничества сложилась практика, в соответствии с которой заказчик, а не поставщик определяет номенклатуру и количество закупаемой продукции военного назначения. Поставки С-300 Ирану не являются исключением из этого правила. К концу этого года мы завершим заключенный с Ираном контракт.

Планы продажи Ирану российских вооружения и военной техники зависят от результатов двусторонних контактов на различных уровнях. Естественно, в ходе переговоров мы опираемся на нормы российского законодательства в области ВТС, международные обязательства России и учитываем принятые Советом Безопасности ООН резолюции в отношении Исламской Республики Иран.

Индия, которая, по Вашим словам, как была, так и остается нашим крупнейшим партнером еще на десятилетия, выразила желание приобрести более десяти комплексов новейшей российской системы ПВО С-400 "Триумф". Какова перспектива совершения сделки, учитывая, что производитель С-400 - концерн ПВО "Алмаз-Антей" - в первую очередь должен поставлять их Вооруженным Силам России, во вторую - Китаю, и даже с учетом расширения производственных мощностей передавать эти ЗРС сразу нескольким странам предприятию сложно?



- Опубликованные некоторыми российскими и индийскими СМИ слова представителя Министерства обороны Индии об уже подписанном контракте на поставку ЗРС С-400 "Триумф" не соответствуют действительности. Пока это только консультации и решения ни по количеству, ни тем более по сумме возможного контракта, нет.

Планируется ли продажа Индии трех фрегатов проекта 11356, которые строятся для Черноморского флота, но не могут быть оснащены газотурбинными двигателями украинского производства; других боевых надводных кораблей?

- Обе стороны сейчас изучают возможности поставки дополнительных фрегатов проекта 11356 с улучшенными тактико-техническими характеристиками. Следовательно, говорить что-либо о месте их строительства, комплектации и прочей конкретике преждевременно. При этом "Рособоронэкспорт" готов рассмотреть любые варианты сотрудничества с нашими уважаемыми индийскими друзьями и партнерами.

Есть ли перспектива заключения нового контракта РФ с Индией на поставку дополнительной партии многоцелевых истребителей Су-30МКИ?

- Такая возможность не исключена. В рамках существующего контракта мы уже поставили технологические комплекты и другое имущество для самолетов Су-30МКИ, предназначенных для ВВС Индии. Кроме того мы объявили своим партнерам о готовности заключить новый контракт на поставку имущества для сборки дополнительной партии самолетов.

Когда будет подписан контракт на поставку в Индию 200 вертолетов типа Ка-226? Какова его стоимость и временные рамки исполнения? Будет ли в Индии развернуто собственное производство Ка-226Т на основе полученных от России технологий?

- Создание совместного предприятия по производству в Индии Ка-226 находится на завершающей стадии. После всех юридических процедур с индийским Минобороны будет заключен контракт на поставку и производство вертолетов. Планируется, что после передачи технологий и создания в Индии необходимой производственной базы и будет налажено производство Ка-226. Пока это всё, что можно рассказать.

России предлагается купить какое-то количество сделанных в Индии совместно разработанных ракет "БраМос". Насколько реально совершение такой покупки?

- Закупка этих ракет "Рособоронэкспортом" зависит от позиции отечественных предприятий ОПК и федеральных органов исполнительной власти, размещающих заказы на импорт продукции военного назначения.

Расскажите, пожалуйста, в целом о перспективах подписания российско-индийских контрактов и поставок в Индию, в том числе в лизинг, новой российской морской, авиационной и наземной военной техники, а также о передаче этой стране технологий производства ПВН.



- Военно-техническое сотрудничество между Россией и Индией осуществляется с 1960 года. За прошедшие годы мы подписали контракты на общую сумму более 65 млрд. долларов США. На вооружении индийской армии стоит немало техники российского производства, но также немало продукции отечественной разработки произведено или производится в Индии по переданным нами технологиям. Поэтому для России принятая недавно правительством Индии концепция "Делай в Индии, покупай Индийское" не является чем-то абсолютно новым. У нас есть опыт передачи индийским партнерам современных технологий и, мы готовы развивать этот опыт, в том числе в форме создания СП и организации совместного производства. В частности, далеко продвинулись проекты создания СП по производству вертолетов Ка-226 и реактивных снарядов к РСЗО "Смерч".

Насколько активно в настоящее время интересуются российским оружием покупатели из Юго-Восточной Азии, в частности - Вьетнама?

- Из соображений конфиденциальности мы не имеем права публиковать информацию о ВТС с этими странами.

Глава Федеральной службы по военно-техническому сотрудничеству Александр Фомин заявил, что Россия готова к поставкам в Бразилию зенитного ракетно-пушечного комплекса "Панцирь-С1", но из-за политической ситуации в этом государстве контракт не мог быть подписан. Какова перспектива подписания?

- Серьезное осложнение внутривнутриполитической ситуации в Бразилии не помешало нашим переговорам. 25 апреля 2016 года российская сторона вручила бразильским ВВС предварительный ответ на запрос предложений (RFP) по ЗРПК "Панцирь-С1". Теперь мы ожидаем приглашения на переговоры "Face-to-Face".

В каком вообще состоянии находится ВТС с Бразилией, Венесуэлой, Перу и другими странами Южной Америки?

- Наше военно-техническое сотрудничество со странами Южной Америки развивается, несмотря на мировой экономический кризис и его влияние на покупательную способность государств региона. Они активно переоснащают свои вооруженные силы, и "Рособоронэкспорт" участвует в подобных программах Бразилии, Уругвае, Боливии, Мексике и других странах.

В текущем году компания выполнила контракт на поставку вертолетов в Перу и сейчас мы активно работаем над созданием систем послепродажного обслуживания ранее поставленной техники в этой стране, а также в Колумбии и Бразилии.

Какие новые рынки ВВТ осваивает "Рособоронэкспорт"?

- В сфере ВТС политика играет приоритетную роль по отношению к экономике, и многие страны-покупатели ориентируются на определенные страны-экспортеры.



Установившийся порядок меняется медленно. Как правило, вследствие последовательного изменения военно-политических приоритетов стран-импортеров или вообще эпизодически.

В течение 2015 года "Рособоронэкспорт" исполнял контракты с 78 странами, а в 48 стран непосредственно осуществлял поставки. Всего же за последние 15 лет компания поставила российскую продукцию военного и двойного назначения 116 странам на сумму свыше 115 млрд. долл. США.

Что касается структуры рынков по видам продукции, то компания постоянно наращивает поставки в новых для себя сегментах. В качестве примера можно назвать робототехнику (включая беспилотные летательные аппараты), средства контроля прибрежной зоны, средства и системы обеспечения безопасности и другие.

Какую военную продукцию, из каких государств, на какие суммы "Рособоронэкспорт" импортирует в Россию?

- Импортные поставки по линии "Рособоронэкспорта" несравнимо малы в отношении объемов экспорта. Закупаются только комплектующие изделия. Финальные же образцы техники для всех видов вооруженных сил в последние годы мы не покупаем вообще.

Основными поставщиками импортной продукции являлись Беларусь, Казахстан, Индия, Франция, Китай и некоторые другие страны. Кроме того, в Болгарии продолжается ремонт кораблей ВМФ России.

Насколько изменились объемы и структура импорта в связи с действующими против России экономическими санкциями?

- Объемы импорта сократились, а вот его структура изменилась незначительно.



РОСБОРОНЭКСПОРТ
Акционерное Общество

